



Davide Vitale

Nazionalità: Italiana

 (+39) 3204884194

Data di nascita: 18/05/1985

Genere: Maschile

 **Indirizzo e-mail:** davide.vitale85@gmail.com

 **Skype :** davi.vitale

 **Indirizzo:** Via Eleonora d'Arborea 35, 00162 Roma (Italia)

ESPERIENZA LAVORATIVA

Branch Manager

ING Bank N.V. Milan Branch [06/2020 – Attuale]

Città: Roma

Paese: Italia

- **Monitoriaggio degli obiettivi commerciali** del team
- **Intrattenimento di rapporti con l'area manager** e la sede centrale per il perseguimento degli obiettivi condivisi
- Vigilanza sull'osservanza delle norme, delle procedure e delle direttive
- **Affiancamento e coaching alle risorse** per farle crescere attraverso feedback costanti
- Gestione del team in termini di turnistica e organizzazione del lavoro
- **Indagini di customer satisfaction** della clientela e analisi dei competitors

Gestore Filiale On Line

Intesa Sanpaolo S.p.A [05/2017 – 06/2020]

Indirizzo: Milano (Italia)

Città: Milano

Paese: Italia

Gestore remoto specializzato nel collocamento di titoli azionari, con missione specifica di proposizione dei fondi Eurizon Capital, delle Gestioni Patrimoniali e con formazione per l'utilizzo ottimizzato di MF pro.

Altre attività svolte:

- Negoziazione di strumenti d'investimento quotati su mercati esteri
- **Consulenza** dedicata di portafoglio della clientela di segmentazione premium e private
- **Formazione** al personale neoassunto con focus sulla proposizione commerciale
- **Coordinamento e gestione** delle persone durante l'attività di presidio nell'apertura delle nuove filiali on line

Advisor Clienti Premium

CheBanca! S.p.A - Gruppo Mediobanca [02/2016 – 02/2017]

Indirizzo: Milano (Italia)

Gestore Investimenti (Direzione Commerciale - Canali Diretti)

Consulenza diretta con obiettivo di creazione e gestione del portafoglio con strumenti finanziari dedicati, individuando il corretto asset mix in relazione alle esigenze di rischio/rendimento del cliente.

La mia forte propensione commerciale è stata coniugata da ottimi risultati in termini di **performance di vendita**: oltre **3 milioni di raccolta netta** tra risparmio gestito e amministrato.

Addetto Customer Service e Consultant

CheBanca! S.p.A - Gruppo Mediobanca [05/2015 – 01/2016]

Indirizzo: Milano (Italia)

Asset management per Clienti Family operando su Conti Correnti e Dossier Titoli con prodotti di **Risparmio Gestito e Assicurato con una raccolta netta di oltre 2 milioni**.

Conoscenza dei principali prodotti finanziari.

Internship Aiesec

Universidade Nova de Lisboa [07/2014 – 09/2014]

Indirizzo: Lisbona (Portogallo)

Stage in comunicazione e marketing

In particolare mi sono occupato:

- analisi ed elaborazione del budget per la realizzazione del progetto
- pianificazione e implementazione delle attività promozionali e pubblicitarie
- produzione di analisi e report di mercato necessari al team di lavoro

Pubbliche relazioni e organizzazione di eventi

Unifree Eventi [05/2011 – 03/2013]

Indirizzo: Napoli (Italia)

Operatore telefonico outbound

Net Service s.r.l [05/2012 – 07/2012]

Indirizzo: Napoli (Italia)

Attività di Telemarketing e Back Office

Ho lavorato nel settore outbound, dove ho affinato le tecniche di vendita e modalità di promozione dei prodotti diversificati in base alle esigenze dei clienti, oltre a rispettare turni e orari di lavoro.

Steward

Ares Security s.r.l. [07/2010 – 03/2011]

Indirizzo: Napoli (Italia)

Servizio di sicurezza e controllo allo stadio San Paolo di Napoli

Animatore e coordinatore sportivo

Enjoy s.r.l [07/2007 – 08/2007]

Indirizzo: Bologna (Italia)

Animatore e responsabile sportivo

Art & Show s.r.l [06/2005 – 09/2005]

Indirizzo: Perschiera del Garda (VR) (Italia)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Maturità tecnica con specializzazione in programmazione informatica

I.T.C Antonio Serra [09/1999 – 07/2004]

Indirizzo: Napoli (Italia)

95/100

Laurea Triennale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Napoli "Federico II" [09/2005 – 04/2012]

Laurea Magistrale in Economia e Commercio

Università degli Studi di Napoli "Federico II" [09/2012 – 10/2014]

110/110 e lode

Tesi di laurea in Valutazione della Performance Aziendale dal titolo "Analisi e prospettive del mercato della distribuzione al pubblico dei farmaci". Relatore Prof. Riccardo Viganò

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre:

italiano

Altre lingue:

inglese

ASCOLTO B1 LETTURA B1 SCRITTURA B1

PRODUZIONE ORALE B1 INTERAZIONE ORALE B1

spagnolo

ASCOLTO A2 LETTURA A2 SCRITTURA A2

PRODUZIONE ORALE A2 INTERAZIONE ORALE A2

COMPETENZE DIGITALI

Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) / Gestione autonoma della posta e-mail / Social Network

RETI E AFFILIAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni

Membro AIESEC - Association Internationale des Etudiants en Sciences Economiques et Commerciales

Volontario per la Comunità di Sant'Egidio

PROGETTI

Progetti

Etica e risorse umane: Il caso Olivetti e Google

Presentazione PPT e relazione finale

COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Competenze organizzative

Senso organizzativo, buona esperienza nella gestione dei progetti e del gruppo di lavoro grazie a project work svolti all'università e in contesti lavorativi.

COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI.

Competenze comunicative e interpersonali.

Buona capacità comunicativa ottenuta grazie alle diverse esperienze lavorative e alla personale propensione personale alle pubbliche relazioni. Buona capacità di adattamento in ambienti multiculturali maturata attraverso esperienze di volontariato.

COMPETENZE PROFESSIONALI

Competenze professionali

Buona conoscenza della contabilità generale.

PRESENTAZIONI

Presentazioni

Presentazione del Rapporto OASI 2013 - Gestione del cambiamento nell'offerta sanitaria e dinamiche del welfare italiano

Università Commerciale "L.Bocconi" in collaborazione con Bayer HealthCare

TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali.